



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Agent Vanzari

Despre mine

Am experienta in vanzari.

Sunt responsabil, proactiv, rezistent la stres, sociabil, sincer. Punctele mele forte sunt cunoștințele PC și software-ul 1C, bune abilități de management și leadership, concentrarea pe clienți, gândire sistemică, atitudine pozitivă. Nu beau, am permis de conducere categoria B. Am o experienta buna de lucru in vanzari , sunt capabil să lucrez în modul multitasking, sunt un jucător de echipă.

- Отличные коммуникативные навыки
- Командный игрок
- Стратегическое планирование
- Abilitati excelente de comunicare
- Jucător în echipă
- Planificare strategica

Experiența profesională

Agent vanzari · Romstal

Iunie 2024 - Prezent · 6 luni

- vanzare/logistica - întâlniri
- consultarea clienților
- identificarea potențialilor clienți
- negocieri
- identificarea/acordarea prețurilor cu noi clienți/vechi și încheierea de contracte
- oferte etc.

Competențe: Lucrul în Echipă

Agent Vinzari · Dina Cociug SRL

Februarie 2023 - Prezent · 1 an 10 luni

Departamentul : Sisteme de ventilare si condiționare

- deplasarea la fata locului cu inginerul
- vanzare/logistica - întâlniri
- consultarea clienților
- identificarea potențialilor clienți
- negocieri
- identificarea/acordarea prețurilor cu noi clienți/vechi și

- 👤 30 ani
- ♂ Masculin
- 📍 Chișinău
- 💰 16 500 MDL

TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 2 ani

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Comunicare
- **Engleză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

Încheierea de contracte

- oferte etc.

Competențe: Lucrul în Echipă

Agent Vanzari · LIFTMONTAJ SRL

Martie 2020 - Septembrie 2020 · 7 luni

- înțelegerea capabilităților noastre
- întâlniri la clienții potențiali și invitare lor
- introducerea de noi algoritmi pentru a furniza servicii mai eficiente
- analizarea pieței după prețuri
- compilarea listelor de prețuri pentru piața săptămânală
- găsirea unui inginer bun
- promovarea produselor / serviciilor
- identificarea potențialilor clienți
- o nouă bază de clienți
- lucrul cu clienții
- menținerea relațiilor cu clienții vechi și cei noi
- Vanzari 1 C
- logistică
- negocieri
- facturi, contracte, datorii, promoții, oferte etc.

Agent Vanzari · INOX PLUS SRL

Noiembrie 2017 - Februarie 2020 · 2 ani 4 luni

- vânzare/logistică - întâlniri
- promovarea produselor
- consultarea clienților
- identificarea potențialilor clienți
- negocieri
- gestionarea livrărilor către clienți
- identificarea/acordarea prețurilor cu noi clienți/vechi și încheierea de contracte
- vânzarea în 1C
- introducerea unei baze în Excel
- menținerea relațiilor cu vechea bază de clienți, identificarea unei noi
- oferte etc.

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Superioare

Universitatea Agrară de Stat din Republica Moldova

Absolvit în: 2017

Facultatea: Facultate de Drept

Specialitatea: Drept