



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Agent Vanzari

Despre mine

Am experienta in vanzari. Sunt responsabil , proactiv , rezistent la stres , sociabil , sincer . Punctele mele forte sunt cunostintele PC si software-ul 1C , bune abilitati de management si leadership, concentrare pe clienti , gindire sistematica , atitudine pozitiva. Am experienta buna in vanzari , sunt capabil sa lucrez in modul multitasking, sunt un jucator de echipa.

-Abilitati bune de comunicare

-Jucator de echipa

-Planificare strategica

Experiența profesională

Account Manager · Romstal · Chișinău

Iunie 2024 - Prezent · 6 luni

-vanzare/logistica - intilniri

-promovarea produselor

-consultarea clientilor

-identificarea potentialilor clienti

-negocieri

-gestionarea livrarilor catre clienti

-identificarea/acordarea preturilor cu clienti noi/vechi si incheierea de contracte

-vanzare in 1C

-mentinerea unei baze in Excell

-mentinerea relatiilor cu vechea baza de clienti , identificarea uneia noi

-oferte etc.

Competențe: Lucrul în Echipă

Proiect manager · Dina Cociug · Chișinău

Februarie 2023 - Iunie 2024 · 1 an 5 luni

Sisteme de ventilare si conditionare

-vanzare/logistica - intilniri

-promovarea produselor

-consultarea clientilor

-identificarea potentialilor clienti

-negocieri

👤 30 ani

♂ Masculin

📍 Chișinău

💰 16 500 MDL

TOP Competențe

- **Lucru in echipa** · 2 ani
- **Lucrul în Echipă** · 1 an

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

- gestionarea livrarilor catre clienti
- indentificarea/acordarea preturilor cu clienti noi/vechi si incheierea de contracte
- vanzare in 1C
- mentinerea unei baze in Excell
- mentinerea relatiilor cu vechea baza de clienti , indentificarea uneia noi
- participare achizitii publice
- oferte etc.

Competențe: Lucrul în Echipă

Agent Vanzari · Liftmontaj SRL · Chișinău

Martie 2020 - Septembrie 2020 · 7 luni

- vanzare/logistica - intilniri
- promovarea produselor
- consultarea clientilor
- indentificarea potentialilor clienti
- negocieri
- gestionarea livrarilor catre clienti
- indentificarea/acordarea preturilor cu clienti noi/vechi si incheierea de contracte
- vanzare in 1C
- mentinerea unei baze in Excell
- mentinerea relatiilor cu vechea baza de clienti , indentificarea uneia noi
- oferte etc.

Competențe: Lucru in echipa

Manager Vanzari · Inox Plus · Chișinău

Noiembrie 2017 - Februarie 2020 · 2 ani 4 luni

- vanzare/logistica - intilniri
- promovarea produselor
- consultarea clientilor
- indentificarea potentialilor clienti
- negocieri
- gestionarea livrarilor catre clienti
- indentificarea/acordarea preturilor cu clienti noi/vechi si incheierea de contracte
- vanzare in 1C
- mentinerea unei baze in Excell
- mentinerea relatiilor cu vechea baza de clienti , indentificarea uneia noi
- oferte etc.

Competențe: Lucru in echipa

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Superioare

Uneversitatea Agrara de stat din R Moldova

Absolvit în: 2017

Facultatea: Cadastru si Drept

Specialitatea: Drept