



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Торговый представитель

Despre mine

Хобби

Путешествия

Автомобили

Руководство предприятием работа с персоналом, поставщиками товаров;

Осуществление продаж на вверенной территории;

Работа в розничных магазинах по увеличению ассортимента и объема продаж поставляемой продукции ;

Контроль за выполнением финансовых показателей и плана продаж;

Поиск и привлечение новых клиентов;

Работа с документами, выполнение планов продаж;

Ведение переговоров и презентация товаров; Контроль отгрузок и дебиторской задолженности;

Компьютерные навыки: интернет, электронная почта, Microsoft Word. Microsoft Office. Skype. Viber и т.д

Experiența profesională

Менеджер - шеф · I. M. " Apa-Canal din Drochia ", Дрокия

Noiembrie 2012 - Aprilie 2018 · 5 ani 6 luni

Общее руководство предприятием;

Работа с поставщиками материалов и оборудования;

Работа с клиентской базой потребителей услуг;

Поиск потенциальных потребителей, переговоры с ними, и в результате, расширение количества клиентов;

Контроль за дебиторской задолженностью и ее сокращение путам переговоров с потенциальными должниками;

За 2,5 года удалось из принятого мною убыточного предприятия с историческими долгами более 2 млн, лей сделать прибыльное предприятие с возмещением всех долгов, в т.ч. по налогам, за материалы, электроэнергию и по заработной плате работников, организовать подачу воды в город с 6 час. в сутки до 24 час, что увеличило потребление и соответственно доходы предприятия.

👤 62 ani

♂ Masculin

📍 Drochia

💰 20 000 MDL



Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Ucraineană** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B, C

Cu automobil personal

Директор предприятия · I.I. " Moltov Igor "

Iulie 1998 - Octombrie 2006 · 8 ani 4 luni

Торговое предприятие- Дистрибьютер по северу Молдовы (районыТеленешты, Сынжерея, Бельцы, Фалешты, Глодяны, Рышканы, Единцы, Бричаны, Окница, Дондюшаны, Дрокия, Сороки,Флорешты)нескольких производителей колбасных изделий (в том числе «Carmez» Кишинев)

Создание клиентской базы сети и работа с ней, расширение сети за счет привлечения новых магазинов и заключения с ними договоров;

Работа по расширению ассортимента поставляемых товаров в торговых точках;

Проведение презентаций новой продукции в населенных пунктах на закрепленной территории;

Переговоры с персоналом и владельцами магазинов по убеждению реализовывать предлагаемую продукцию и расширению ассортимента;

Контроль за дебиторской задолженностью и ее сокращение путем переговоров с руководством и ответственными за финансы предприятий- потенциальных должников

Studii: Superioare

Днестровский институт экономики и права

Absolvit în: 2009

Facultatea: Права

Specialitatea: Юриспруденция Лиценциат права